



## Caso de Éxito

Sector: Alta Tecnología &  
Electrónica

### Necesidad de trabajar con SOLIDWORKS

*“El volumen y la complejidad de los proyectos nos creó la necesidad de adquirir una herramienta de diseño como SOLIDWORKS que nos permite seguir reforzando uno de nuestros principales valores como es la sensibilidad. Además la agilidad en el diseño nos ha ayudado de forma crítica para lograr nuestra autorización”.*

Carlos Matilla  
CEO

**FuVeX es una startup que se dedica al diseño, fabricación y comercialización de aeronaves no tripuladas también conocidas como drones.**

### **EL VALOR AÑADIDO QUE HA SUPUESTO LA IMPLANTACIÓN DE SOLIDWORKS EN LA COMPAÑÍA**

En el caso FuVeX dar soluciones globales y específicas a las necesidades de sus clientes era y es su objetivo principal.

*“La adquisición del software de diseño SOLIDWORKS nos ha ayudado a ganar en flexibilidad y rapidez de diseño que es algo crítico para nosotros. Lo primero es ver la necesidad del cliente de forma conjunta. Con esta hoja de requisitos empezamos el diseño de una nueva solución que tiene en cuenta la parte puramente técnica como la parte regulatoria”.*

Adrián Gómez  
Ingeniero de I+D

Las personas que forman la Oficina Técnica conocían ya el programa de SOLIDWORKS y sus posibilidades. El objetivo fue desarrollar y dar respuesta a proyectos de mayor profundidad convirtiéndose, en la actualidad, en un referente en la inspección de líneas eléctricas.

## **SOLIDWORKS: UN ANTES Y UN DESPUÉS DE SU IMPLANTACIÓN EN OFICINA TÉCNICA**

*“Cada vez los reguladores exigen más garantías de la seguridad estructural de la aeronave mediante simulaciones y estudios. Queremos seguir contando con SolidBI para formarnos en simulación y estudio estructural de cara a poder conseguir autorizaciones y certificaciones de vuelo que nos permitan seguir avanzando hacia vuelos de cientos de kilómetros de forma autónoma”.*

Calos Matilla  
CEO

## **SOLIDBI**

*“SolidBI nos ofrece ya no solo la herramienta si no un soporte directo y la formación para seguir creciendo. Por eso, buscamos un partner que nos acompañe a lo largo de este proceso de transformación que confiamos nos lleve a ser líderes europeos de este segmento”.*

Adrián Gómez  
Ingeniero de I+D

## **¿Retos y estrategia de FuVeX?**

*“Debido a las necesidades regulatorias de seguridad, la flexibilidad para adaptarnos a los cambios es clave y para eso nuestra capacidad de adaptación con nuestros diseños y nuestra tecnología a lo que pide el cliente y los reguladores es fundamental.”*

Carlos Matilla  
CEO

## **¿Cómo os ayuda SOLIDWORKS?**

*“SOLIDWORKS es una herramienta fundamental en el diseño de nuestros productos. Nos ha ayudado a llegar a proyectos por su potencia de diseño combinado con su flexibilidad.”*

Adrián Gómez  
Ingeniero de I+D

SolidBI, es distribuidor oficial de los productos de SOLIDWORKS, y acumula más de 25 años de experiencia ayudando a sus clientes en la transformación digital de sus procesos de desarrollo de producto. Especialistas en procesos de diseño, fabricación, simulación e integración de procesos.

**“Acelerando sus procesos le ayudamos a crear productos únicos”**